

TECHNICO-COMMERCIAL

H/F – CDI – TEMPS PLEIN

RATTACHE AU SIEGE A SAINTE SAVINE (10)

DESCRIPTIF DU POSTE :

Et si vous rejoigniez une structure innovante, en pleine croissance et lauréate du programme #ETIncelle 2023 ?

Spécialiste du fil élastique, nous sommes à la recherche de notre futur(e) Technico-Commercial H/F. Nous souhaitons consolider notre entreprise reconnue dans le monde entier qui a su conserver de fortes valeurs humaines.

VOTRE ROLE :

Sous la Responsabilité du Directeur Commercial, et en relation avec les Responsables Production, R & D et Qualité, le/la Technico-Commercial H/F se voit confier les missions suivantes :

- Il/elle est le(a) représentant(e) privilégié(e) de la Société dans son secteur avec la mission d'assurer la satisfaction des clients.
- Il/elle commercialise l'ensemble des produits de la Société et suit l'évolution du chiffre d'affaires dans son secteur.
- Il/elle est chargé(e) d'appliquer la politique commerciale de la Société en tenant compte, notamment, du respect des délais de paiement et le suivi des découverts.
- Il/elle propose toute action permettant le développement des ventes dans son secteur.
- Il/elle visite les clients et prospecte son secteur afin d'en développer la potentialité. Il/elle crée des relations conviviales avec ses clients.
- Il/elle rédige et diffuse un rapport après chaque visite et s'assure du suivi des actions à entreprendre.
- Il/elle fixe les objectifs annuels en accord avec le directeur commercial, définit et met en place une stratégie particulière pour chaque secteur.
- Il/elle négocie au mieux les prix avec les clients.
- Il/elle dirige et anime les représentants de son secteur par client et par référence.
- Il/elle recherche et engage de nouveaux représentants et soumet son choix au Directeur Commercial.
- Il/elle effectue les demandes deancements de nouveaux produits suite aux demandes des clients et suit les tests chez le client jusqu'à satisfaction du client.
- Il/elle informe les clients de tous les nouveaux développements de la Société et diffuse les notices techniques.
- Il/elle fait remonter l'information conjoncturelle vers la Direction Commerciale.
- Il/elle donne les instructions aux assistantes commerciales pour les demandes de couverture, et négocie, au besoin, avec les assurances crédit.
- Il/elle suit les paiements clients en liaison avec la comptabilité et négocie les litiges y compris de paiement.

ENVIRONNEMENT ET CONDITIONS DE TRAVAIL :

Des déplacements fréquents sur les sites de production sont à prévoir ainsi que des visites aux clients sur le secteur (France, Allemagne, Autriche, Suisse, ...).

Contrat : CDI temps plein **Statut** : Cadre **Horaires** : Journée (Forfait 218 jours)

Classification CCN : Position I - échelon selon profil **Salaire mensuel mini brut** : 3000€ à négocier selon expérience et profil

INFOS COMPLEMENTAIRES

- Prime transport – CSE – Prévoyance – Mutuelle - 13ème mois – véhicule de fonction

LE PROFIL RECHERCHE

Compétences nécessaires :

- Maîtrise de l'allemand et de l'anglais impératif,
- Connaissance de JDE

Qualifications nécessaires :

- Technicien avec expérience de minimum 6 ans dans le domaine du textile
- Ou Ingénieur textile avec ou sans expérience

Qualités relationnelles / savoir être :

- Être à l'écoute,
- Faire preuve de rigueur, d'organisation et de précision
- Capacité d'analyse, de synthèse et de méthode
- Sens de l'organisation

L'ENTREPRISE

Créée en 1934, le groupe FILIX est un acteur incontournable des fils "guipés". De la conception à la commercialisation nous sommes connus et reconnus dans le monde entier pour notre innovation et la technicité de nos fils (70% du CA à l'export).

Près de 200 nouveaux fils sont développés en moyenne chaque année pour des secteurs variés tels que l'automobile, l'aéronautique, le militaire mais également le médical, le collant, la lingerie, la dentelle...

Composée de 200 collaborateurs en France (Aube, Calvados, Drome), nous avons la volonté de mettre l'Homme au cœur de notre entreprise.

Quelques chiffres clés de notre bilan social (2022) :

- Environ 200 salariés(es) dont 65 % de femmes
- 2 contrats d'apprentissage signés en 2022
- Ancienneté moyenne de 16 ans
- Plus de 1860 heures de formation réalisées

Entreprise Handi Accueillante (près de 10 % de l'effectif avec une RQTH et 100% des annonces handi-accueillante)

Le Programme ETIncelles concrètement c'est quoi ?

Il s'agit d'un programme lancé par Emmanuel Macron dont l'objectif est d'accompagner des entreprises telles que la nôtre afin de dynamiser leur développement. Nous faisons partie des 50 lauréats 2023 du programme #ETIncelles.

Vous voulez en savoir plus ? Je vous invite à consulter :

- Notre site Internet : <https://www.filix.fr/>